

9月受講者募集中!

2025年 次世代リーダーのための動画配信セミナー
各回90分を配信期間内に見放題

AI時代の購買部門リーダーに求められる、“人にしかできない購買力”

購買実務の基礎力と 原価低減の実践法

1企業様
何名でも
見放題!
先着30企業様
限定募集

◆今、コストダウンを実現し利益創出に貢献できるプロバイヤーの早期育成が望まれます。
本セミナーでは購買業務を遂行する上で必須の購買知識・理論・技術を具体例、企業事例を通じて、実践的に習得でき
ます。体系的な購買知識を身につけたい方はぜひご視聴ください。

視聴時間：各回約2時間

テキストは1企業様に1部郵送します。

| 回 | 配信日 | | 講座テーマ、内容 | 単発欄 |
|---|-------------|-------------|--|--|
| | 開始(水)13:30~ | 終了(火)~17:00 | | |
| 1 | 9/17 | 9/23 | <ul style="list-style-type: none"> 経営環境の変化 決算分析と経営判断 購買実務基礎知識と組織評価 | <ul style="list-style-type: none"> 開発購買の進め方 内外製・サプライヤー強化方法 企業事例 |
| 2 | 9/24 | 9/30 | <ul style="list-style-type: none"> 原価管理の基礎 原価見積とコストテーブル 原価ロス分析と改善方法 | <ul style="list-style-type: none"> 有利購買(商談技術) 企業事例 |
| 3 | 10/1 | 10/7 | <ul style="list-style-type: none"> 日本の収益実態 在庫定義と管理方法 発注方式と在庫管理 | <ul style="list-style-type: none"> リードタイム短縮の進め方 企業事例 |

【料金体系】3コースセット受講料：105,000円(税抜) (1コース 35,000円(税抜)×3回) 115,500円(税込)

| 早期割引 | お申込み受付期間 | 料金(税抜) | 料金(税込) | 割引詳細 |
|------|----------------------------|---------|---------|-------|
| 早期① | (~9/3) 9月1週目(水)までのお申込み | 73,500円 | 80,850円 | 30%引き |
| 早期② | (9/4~9/10) 9月2週目(水)までのお申込み | 84,000円 | 92,400円 | 20%引き |

※それ以降のお申込み・割引なし

※単発回でのご視聴をご希望の企業様は、Emailにてお問い合わせください。ekiuchi@tmng.co.jp まで。

その場合の早期割引適用はありません。上記メニューの「単発欄」に○をつけて、FAXでも受付可能です。

※受講料のお振込みは、1回目の受講日までにお願います。お振込み後の返金はいたしかねます。

講師

株式会社テクノ経営ウェブソリューションズ
コンサルタント 竹中弘路

大手家電メーカーにて生産技術・生産管理、事業計画に従事し、新工場建設・海外EMS指導・原価低減・品質向上等を推進。その後コンサルタントとなり、国内・海外の様々な業種企業の生産革新・原価低減等経営革新支援では高い評価を得ている。



セミナー 受講申込書 (受付後、視聴方法等、詳細をお伝えします) HPからも申込できます

申込書にご記入のうえFAXしてください FAX送付先 06-6910-0863

| | | | |
|-----|-------|-----------------|------------------------------|
| 貴社名 | 事業所名 | 申し込み日 | 念のためご記入ください ()/() 送りました |
| ご住所 | 〒 | TEL () FAX () | |
| 窓口 | 所属/役職 | お名前 (ふりがな) | E-MAIL |

株式会社 テクノ経営ウェブソリューションズ ※<https://www.tmng.co.jp>
〒540-0037 大阪市中央区平野町2-3-14(ライオンズビル大手前)
【お問合せ先】TEL:06-6910-0861 担当:木内(ekiuchi@tmng.co.jp)

◆個人情報の取り扱いについて◆

お申込み戴いたお客様の個人情報は、細心の注意を払い管理させて頂き、お客様のセミナー申込内容の確認、参加登録、資料送付、参加料の確認等に利用させて頂きます。また、弊社の各種サービスに関する情報及びご案内等の提供に利用させて頂くことがございますのでご了承下さいますようお願い申し上げます。